

Montalvo De Lille

& Asociados

Los Procesos en tu negocio.





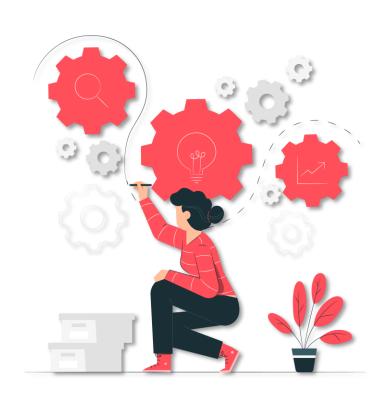
El Proceso.

Conjunto de etapas cuya finalidad es conseguir los objetivos de una empresa u organización de la forma más eficiente posible.

En palabras aún más sencillas, un proceso se compone de una serie de etapas que nos ayudarán a conseguir los objetivos propuestos. El proceso es continuo, no se trata de realizar cada una de las etapas y todo terminar ahí. Normalmente se utiliza para el objetivo general de la empresa, objetivos particulares o incluso para proyectos menores.

- Planificar
- Organizar
- Dirigir
- Controlar

Henri Fayol









- Debe de plasmar los objetivos que se quieren alcanzar.
- Deben ser informados todos aquellos que vayan a formar parte del proceso.
- Puede ser utilizado por cualquier empresa, independientemente de las características de la misma.
- Se realiza con un objetivo previamente estipulado.
- Ofrece cierta flexibilidad para poder ser adaptado a las circunstancias.





Sus **Etapas**.

Planificación: Trata de programar las tareas a realizar y resolver las cuestiones pertinentes que más tarde se ejecutarán.

Organización: La idea es ver quién se encargará de cada tarea, en qué orden y que estructura tendrá el proyecto en su ejecución.

Dirección: La dirección no sólo se encarga de mandar, también se encarga de ayudar, respaldar e intervenir ante cualquier conflicto que se presente en la consecución de objetivos.

Control: El control se basa en el seguimiento de métricas confiables que permitan supervisar que se conseguirán los objetivos más grandes.

Divididas en 2 fases:

Fase mecánica: La fase mecánica está compuesta por la planificación y la organización. Podríamos decir que es una parte estática del proceso.

Fase dinámica: La fase dinámica, por su parte, está compuesta por la dirección y el control. En este sentido, la palabra dinámica hace referencia al movimiento.





Su Importancia.

- Permite a la empresa disponer en todo momento de una planificación futura.
- Las acciones a llevar a cabo en cada uno de los posibles escenarios se encontrarán estipuladas.
- Establece de forma clara los objetivos que tiene una determinada empresa en el corto, medio y/o largo plazo.
- Se optimizan al máximo los recursos.
- Evita gastos superfluos que no se encontrasen contemplados previamente.
- Puede suponer un incremento de la productividad ya que mejora la coordinación entre miembros del equipo.







¿Cómo mejorar la **Productividad** de mi negocio?

Hoy en día es necesario invertir en sistemas digitales que nos ayuden a llevar un **control efectivo** de nuestra información, para la correcta interpretación de los resultados y la toma de decisiones obteniendo de esa manera un **valor agregado**.

Definiremos como valor agregado a todas aquellas actividades que den como resultado una eficiencia y productividad en el desarrollo de nuestras actividades y consecuente a ello nos permita brindar a nuestro cliente un servicio igual de rápido y efectivo. Es decir, nos ayudaran a obtener/brindar un servicio de calidad, dando como resultado una transformación apreciable y deseada en nuestros procesos administrativos, los cuales se verán reflejados en los siguientes beneficios:

- Ahorro de costos.
- Alcance de objetivos.
- Ahorro de tiempo.
- Mayor agilidad.
- Mejor organización.
- Crecimiento en tu mercado.







¿Por qué implementar un software mejora mis procesos?

La implementación de un software trae consigo muchos beneficios para la mejora de procesos tales como:

- Obtención de información oportuna para la toma de decisiones.
- Creación de indicadores para el alcance de objetivos.
- Mayor agilidad en el seguimiento y control de los procesos de los departamentos (cotización pedido entrega factura).
- Información oportuna de cartera vencida para su recuperación, obteniendo mayor liquidez en tu empresa.
- Control del límite de crédito de clientes y de tus proveedores.
- Establecimiento de los plazos limite de pago de tus clientes y control de documentos vencidos.
- Establecimiento de perfiles de usuarios en el sistema para la asignación de permisos uso y acceso, evitando con esto posibles fraudes.
- Establecer el Margen de utilidad sobre los precios unitarios de compra de tus productos, evitando perdidas por vender por debajo de su costo unitario.
- Disminución de mermas en inventarios al detectarlos mediante controles previamente establecidos en tu sistema para evitarlos.
- Detectar oportunamente tus inventarios obsoletos y desplazarlo por medio de estrategias de venta para recuperar su inversión.
- Ahorro de tiempo en la ejecución y captura de documentos, con el uso de los catálogos del sistema con la información pre-capturada.
- Generación de documentos a partir de XML recibidos ahorrando tiempo en recapturas de información.





- Plantillas editables para tus documentos.
- Automatización y captura masiva de los precios de tus productos para evitar errores y perdidas por mala fijación de los mismos al realizar tus cambios de precios de venta.
- Seguridad en la información pre-cargada en el sistema ya que es un PAC (Proveedor Autorizado de Certificación por el SAT) autorizado para ejecutar operaciones contables, fiscales, administrativos y comerciales.

La mayoría de las empresas están mejorando su productividad gracias a la implementación de algún software. Tal vez ahora estés en un momento de decidía, pero esto puede cambiar con el tiempo, recuerda que estamos en un mundo cambiante y tenemos que adaptarnos a la tecnología, ya que este cambio nos proporcionará la dirección y el enfoque para los tiempos venideros, por eso el implementar un Software hará mejorar tus procesos eficientando tu productividad y mejorando tu capital e trabajo.

"El 81% de las empresas implementa alguna iniciativa digital en 2021".

Gartner, líder en investigación y asesoramiento empresarial.









¿Cómo elegir un Software que me permita mejorar los Procesos en mi negocio?

¿Cómo? A través de métricas y objetivos acordados previamente. De este modo, tu empresa tiene un argumento valido para saber con que expectativas de mejora puede contar, por ejemplo:

- Identificar baja productividad y alcanzar objetivos: un software comercial te ayudara con un seguimiento de tus procesos de ventas, cuentas por pagar, cuentas por cobrar, inventario, etc.
- Obtener informes financieros de mi empresa: un sistema contable te ayudará a mejorar los resultados de tus informes para tomar decisiones fiscales en pro de tu negocio.
- Tener información actualizada: Contar con un sistema nube te dará la posibilidad de poder trabajar, tener toda tu información y monitorear tu empresa desde donde te encuentres con la confianza de que tu información se guarda en tiempo real.







Conoce más <u>AQUÍ</u>







¿Quiénes somos y que ofrecemos?

Somos un despacho de profesionales actualizados, ofrecemos calidad en nuestros servicios conjuntamente con conocimiento, experiencia, recurso, seriedad y eficiencia, cualidades que ponemos a su disposición con el objetivo de brindar tranquilidad a su empresa o negocio, otorgándoles calidez en nuestros servicios y productos.

Sabemos que la tecnología está siendo parte de nuestro entorno laboral, por eso las tecnologías de información, son un gran valor al proveer herramientas que facilitan el trabajo del recurso humano, haciendo una disminución significativa de costos administrativos y de operación, también sabemos que tienen un papel importante en el cumplimiento de las disposiciones fiscales vigentes, por lo cual atendiendo a esta necesidad tan importante de las empresas o negocios, ponemos a su disposición estos diversos productos de CONTPAQi® empresa líder desarrollo de sistemas Contables, Administrativos Comerciales y de Facturación Electrónica.

Es por ello que frecemos soluciones tecnológicas para mejorar tus procesos Contables, Administrativos y Comerciales, estas herramientas te permitirán tener una mejor liquidez, ahorro en tiempo y dinero, tener mas eficiencia en sus procesos, llevar el control de sus cuentas por cobrar, cuentas por pagar, timbrado ilimitado y generación de facturas y muchos más beneficios

Somos Distribuidores Asociados de CONTPAQi®







- (f) Consultores Montalvo De Lille
- 999 565 9190
- @consultoresmontalvo
- Consultores Montalvo
- Consultores Montalvo De Lille y Asociados
- www.consultoresmontalvodelille.com
- consultoresmontalvo.contpaqi@gmail.com

